

VERKAUFSBERATER PEUGEOT (M/W/D)

Arbeitsort: Chemnitz

Einstellungstermin: 01.03.2024

Peugeot Verkaufsberater (m/w/d)

Verkauf im Automobilgeschäft ist viel mehr als nur ein Produkt zu zeigen und einen Vertrag auszufüllen! Sie müssen Interessenten und Kunden durch sorgfältiges Hinterfragen (Bedarfsanalyse) seriös und vertrauensvoll beraten, und zwar so, als würden Sie guten Bekannten einen Rat geben, zu dem Sie ohne "wenn und aber" stehen. Die Vielfalt unserer Produkte erfordert natürlich einiges an Produktkenntnis ab, schließlich werden sich die meisten Interessenten schon mehrere Stunden im Internet über Marke und Modell(e) informiert haben.

Dieses Wissen müssen wir dann individuell ergänzen, um den Mehrwert unseres Unternehmens für den Kunden aufzuzeigen. Wir sind Optimisten, wir sehen das Glas immer halbvoll, nie halb leer! Das ist für Erfolg im Verkauf wirklich von entscheidender Bedeutung. Alte Tugenden wie Fleiß und Zuverlässigkeit haben auch heute im Verkaufsprozess erhebliche Bedeutung. Aber auch Sozialkompetenz, und das Bewusstsein, dass wir unseren Kunden helfen, ihre Mobilitätswünsche umzusetzen.

Sind Sie so ein Mensch, der ‚gut drauf‘ und bereit ist, seine Fähigkeiten stets zu erweitern? Der konstruktive Kritik als Hilfe und Ansporn aufnimmt, und sich nicht vergrämt einigelt. Dann passen Sie vielleicht in unser Team. Wir sind seit mehr als 25 Jahren in und um Chemnitz erfolgreich unterwegs, viele unserer Prozesse sind inzwischen Benchmark. Wenn Sie sich mit diesen Aussagen identifizieren können, dann bewerben Sie sich doch einfach, und lernen uns kennen. In einem persönlichen Gespräch können wir gemeinsam erkennen, ob wir zueinander passen.

Ihre Aufgaben

- Verkauf von Kraftfahrzeugen im Neu- und Vorführwagenbereich
- Kundenberatung im Innendienst
- Angebotserstellung und Pflege von Kundenbeziehungen

Es erwartet Sie

- ein verantwortungsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- ein kompetentes und dynamisches Team
- eine gewissenhafte Einarbeitung
- Gestaltungsspielraum für eigene, vertriebsstarke Ideen

Unsere Anforderungen an Sie

- Interesse und Verständnis für moderne und individuelle Mobilitätslösungen
- Sich in der modernen IT-Welt wohlfühlen um Verkaufsprogramme und Social Media effektiv einzusetzen
- Berufserfahrung im Verkauf, gern auch Branchenfremd
- sicheres und zuvorkommendes Auftreten
- Verlässlichkeit, Belastbarkeit und Flexibilität
- Verhandlungs- und Organisationsgeschick
- Teamfähigkeit
- gepflegtes Äußeres

Was wir bieten

- Dynamisches mittelständiges Unternehmen
- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben
- Kontinuierliche Weiterbildungsmöglichkeiten entsprechend Ihrer Talente
- Leistungsgerechte Vergütung mit gutem Provisionssystem
- Firmenfahrzeug
- Urlaubsgeld- und Weihnachtsgeld
- 3x pro Jahr einen Tankgutschein und im Dezember einen Weihnachtsbaum
- Modernen Arbeitsplatz
- Top qualifizierte und motivierte Kollegen (m/w/d)

Sind Sie interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an folgende Emailadresse:
karriere@ahcgruppe.de.

KONTAKT

Autohaus Chemnitz GmbH

Neefestraße 80
09119 Chemnitz

 Peggy Rantzsch

 [+49 \(0\)371 912052](tel:+49(0)371912052)

 karriere@ahcgruppe.de

 www.ahcgruppe.de

FACHKRÄFTEPORTAL ERZGEBIRGE

c/o Wirtschaftsförderung Erzgebirge GmbH