

PRESALES CONSULTANT (M/W/D)

Als Presales Consultant International unterstützt du bei der Marktanalyse und der Kundengewinnung. ► Jetzt bewerben!

Arbeitsort: Chemnitz

Beschäftigungsverhältnis: Vollzeit, Teilzeit

Einstellungstermin: 15.05.2024

PreSales Consultant (m/w/d)

Wir suchen #DenkerKoennerMacher als Verstärkung in unserem bunten Team, in Voll- und Teilzeit.

#ComplianceManagement #PreSales #Kundenberatung #ProjektManagement

Wir sind domeba aus Chemnitz und verfolgen die Mission, die Arbeitswelt für alle Menschen sicher, einfach und nachhaltig zu machen. Dafür haben wir uns auf die Entwicklung von Software-Lösungen in den Bereichen Gesundheitsschutz, Arbeitssicherheit, Qualität und Nachhaltigkeit spezialisiert.

Wir sind ein inhabergeführtes Familienunternehmen und spielen auf internationalen Bühnen. Zu unserem Kundenkreis gehören Unternehmen der Marken Coca-Cola, Unilever, Siemens und Paulaner. Wir bieten ein wirtschaftlich gesund wachsendes Unternehmensumfeld mit sicheren Arbeitsplätzen und langfristiger Perspektive.

Unser Team setzt sich zusammen aus verschiedenen Charakteren mit vielfältigen Kompetenzen. Ob Kommunikations-Experte, Quellcode-Guru oder Projektmanagement-Profi – der domeba-Wohlfühlfaktor sorgt dafür, dass wir alle gemeinsam wachsen. Wir lieben und leben eine ausgeprägte DU-Kultur, legen Wert auf sinnstiftendes Arbeiten und begegnen uns immer auf Augenhöhe. Dabei fördern und fordern wir uns jeden Tag aufs Neue, indem wir die richtigen und wichtigen Dinge angehen. Wir sind #DenkerKoennerMacher.

Dein Aufgabengebiet:

- Du unterstützt bei der Vorbereitung und Durchführung von komplexen und fachlich anspruchsvollen Produktpräsentationen für unsere Kunden.
- Eigenverantwortlich erstellst du Umsetzungskonzeptionen für konkrete Vertriebsprozesse.
- In Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen bearbeitest du Ausschreibungen und trägst so zum Erfolg unseres Unternehmens bei.
- Als Berater unseres Vertriebsteams stehst du ihnen bei fachlichen Anforderungen aus dem Compliance Management und zugehörigen IT-Themen zur Seite und zeigst mögliche Umsetzungsmöglichkeiten in iManSys auf.
- Du übernimmst eigenverantwortlich Projekte von Interessenten und Kunden und koordinierst diese intern als Schnittstelle zwischen dem Kunden und der Softwareentwicklung.

Dein Profil:

- Du verfügst über wirtschaftswissenschaftliche Kenntnisse.
- Ein hohes Maß an sozialer Kompetenz, Überzeugungskraft und Kommunikationsfähigkeit zeichnen dich aus.
- Strategisches Denkvermögen und Teamfähigkeit sind für dich selbstverständlich, wobei erste Erfahrungen im Kundenkontakt zusätzlich von Vorteil sind.
- Du bringst eine Vertriebsaffinität mit oder bist bereit, dich in die Vertriebsmethodik Solution Selling einzuarbeiten, um gemeinsam mit unserem Team erfolgreich zu sein.
- Du beherrschst verhandlungssicheres Deutsch und Englisch, weitere Fremdsprachen sind gern gesehen.
- Erfahrungen im Bereich Projekt- und Prozessmanagement sind wünschenswert.
- Idealerweise verfügst du über Kenntnisse im Bereich Arbeitssicherheit und Compliance.

Unser Angebot:

- ein sicherer Arbeitsplatz in einem dynamischen, stark wachsenden Unternehmen
- flexible Arbeitszeiten, Gleitzeit mit Option auf Homeoffice
- Kunden jeglicher Branchen und Größe
- ein vielfältiger, anspruchsvoller Job mit einem breiten Spektrum an Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Arbeit in einer Unternehmenskultur kurzer Wege, schneller Entscheidungen, hoher Eigenverantwortung und flacher Hierarchien
- individueller Einarbeitungsplan sowie persönliche Betreuung bei deinen ersten operativen Schritten bei der domeba

Genau das Richtige für Dich?

Dann bewirb dich auf unserer Webseite unter "Jobs - Stellenangebote - *Deine Wunschstelle auswählen* - Jetzt bewerben" oder nutz den Direktlink zum Bewerbungsformular siehe unten. Wir freuen uns Dich kennenzulernen!

Hier kommst du zum Bewerbungsformular:

https://domeba.jobs.personio.de/job/1227101?_pc=1382396#apply

Nicht sicher, ob Du auf die Stelle passt?

Ganz einfach: Bewirb Dich trotzdem! Individualität ist heute wichtiger denn je. Deshalb gilt: Nicht Du musst Dich an die Stelle anpassen, sondern wir schaffen die passende Stelle für Dich. Möglich macht das unser dynamisches Unternehmensumfeld. **Gemeinsam sind wir erfolgreich!**

Du willst wissen wie wir arbeiten?

Auf unserer Webseite und unseren Social-Media-Kanälen findest Du weitere Insights.

Kontakt

Jaqueline Jahn

bewerbung@domeba.de

domeba GmbH

Bornaer Straße 205

09114 Chemnitz

** Der besseren Lesbarkeit halber wird im Text das generische Geschlecht verwendet.*

KONTAKT

domeba distribution GmbH

Bornaer Straße 205

09114 Chemnitz

 Frau Jaqueline Jahn

 +49 (0)371 4002080

 bewerbung@domeba.de

 www.domeba.de