

PRESALES CONSULTANT INTERNATIONAL (M/W/D)

Als Presales Consultant hilfst du als Schnittstelle zu unseren Teams bei anspruchsvollen Produktfragen. ► Jetzt bewerben!

Arbeitsort: Chemnitz

Beschäftigungsverhältnis: Vollzeit, Teilzeit

Einstellungstermin: 15.05.2024

Presales Consultant international (m/w/d)

Wir suchen #DenkerKoennerMacher als Verstärkung in unserem bunten Team, in Voll- und Teilzeit.

##ComplianceManagement #PreSales #BusinessDevelopment #ProjektManagement

Wir sind domeba aus Chemnitz und verfolgen die Mission, die Arbeitswelt für alle Menschen sicher, einfach und nachhaltig zu machen. Dafür haben wir uns auf die Entwicklung von Software-Lösungen in den Bereichen Gesundheitsschutz, Arbeitssicherheit, Qualität und Nachhaltigkeit spezialisiert.

Wir sind ein inhabergeführtes Familienunternehmen und spielen auf internationalen Bühnen. Zu unserem Kundenkreis gehören Unternehmen der Marken Coca-Cola, Unilever, Siemens und Paulaner. Wir bieten ein wirtschaftlich gesund wachsendes Unternehmensumfeld mit sicheren Arbeitsplätzen und langfristiger Perspektive.

Unser Team setzt sich zusammen aus verschiedenen Charakteren mit vielfältigen Kompetenzen. Ob Kommunikations-Experte, Quellcode-Guru oder Projektmanagement-Profi – der domeba-Wohlfühlfaktor sorgt dafür, dass wir alle gemeinsam wachsen. Wir lieben und leben eine ausgeprägte DU-Kultur, legen Wert auf sinnstiftendes Arbeiten und begegnen uns immer auf Augenhöhe. Dabei fördern und fordern wir uns jeden Tag aufs Neue, indem wir die richtigen und wichtigen Dinge angehen. Wir sind #DenkerKoennerMacher.

Dein Aufgabengebiet:

- Du unterstützt bei der Vorbereitung und Durchführung von komplexen Kundenpräsentationen und trägst so zur erfolgreichen Darstellung unserer Produkte bei.
- Fachlich anspruchsvolle Produktpräsentationen führst du eigenverantwortlich durch und begeisterst unsere Kunden.
- Gemeinsam mit anderen Abteilungen bearbeitest du Ausschreibungen und sorgst so für maßgeschneiderte Angebote.
- Du leistest wertvolle Zuarbeit zu marktvorbereitenden Analysen im internationalen Bereich, um neue Märkte zu erschließen.
- Das Business Development unterstützt du aktiv bei der Identifikation internationaler Zielmärkte für domeba und hilfst dabei, die Marktentwicklung und -durchdringung voranzutreiben.
- Als Berater unseres Vertriebsteams gibst du ihnen fundierte Unterstützung bei fachlichen Anforderungen im Compliance Management und IT-Bereich und zeigst Möglichkeiten der Umsetzung in iManSys auf.
- Du erstellst Umsetzungskonzeptionen für konkrete Vertriebsprozesse und ermittelst dazugehörige Aufwandsschätzungen.

Dein Profil:

- Du bringst ein abgeschlossenes technisches oder wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation mit.
- Ein hohes Maß an sozialer Kompetenz, Überzeugungskraft und Kommunikationsfähigkeit zeichnen dich aus.
- Strategisches Denkvermögen und hohe Teamfähigkeit gehören zu deinen Stärken, insbesondere im Umgang mit Kunden.
- Du beherrschst verhandlungssicheres Deutsch und Englisch, weitere Fremdsprachen sind gern gesehen.
- Internationale Reisebereitschaft ist für dich selbstverständlich.
- Deine IT-Affinität und sehr guten PC-Kenntnisse sind ein großer Vorteil.
- Erfahrungen im Projekt- und Prozessmanagement sind wünschenswert.
- Idealerweise verfügst du über Kenntnisse im Bereich Arbeitssicherheit und Compliance.

Unser Angebot:

- ein sicherer Arbeitsplatz in einem dynamischen, stark wachsenden Unternehmen
- flexible Arbeitszeiten, Gleitzeit mit Option auf Homeoffice
- Kunden jeglicher Branchen und Größe
- ein vielfältiger, anspruchsvoller Job mit einem breiten Spektrum an Gestaltungs- und

Entwicklungsmöglichkeiten

- Arbeit in einer Unternehmenskultur kurzer Wege, schneller Entscheidungen, hoher Eigenverantwortung und flacher Hierarchien
- individueller Einarbeitungsplan sowie persönliche Betreuung bei deinen ersten operativen Schritten bei der domeba

Genau das Richtige für Dich?

Dann bewirb dich auf unserer Webseite unter "Jobs - Stellenangebote - *Deine Wunschstelle auswählen* - Jetzt bewerben" oder nutze den Direktlink zum Bewerbungsformular siehe unten. Wir freuen uns Dich kennenzulernen!

Hier kommst du zum Bewerbungsformular:

https://domeba.jobs.personio.de/job/1227101?_pc=1382396#apply

Nicht sicher, ob Du auf die Stelle passt?

Ganz einfach: Bewirb Dich trotzdem! Individualität ist heute wichtiger denn je. Deshalb gilt: Nicht Du musst Dich an die Stelle anpassen, sondern wir schaffen die passende Stelle für Dich. Möglich macht das unser dynamisches Unternehmensumfeld. **Gemeinsam sind wir erfolgreich!**

Du willst wissen wie wir arbeiten?

Auf unserer Webseite und unseren Social-Media-Kanälen findest Du weitere Insights.

Kontakt

Jaqueline Jahn

bewerbung@domeba.de

domeba GmbH

Bornaer Straße 205

09114 Chemnitz

** Der besseren Lesbarkeit halber wird im Text das generische Geschlecht verwendet.*

KONTAKT

domeba distribution GmbH

Bornaer Straße 205

09114 Chemnitz

 Frau Jaqueline Jahn

 +49 (0)371 4002080

 bewerbung@domeba.de

 www.domeba.de