

KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

im Automobilssektor

Arbeitsort: Boschstraße 14, 08371 Glauchau

Beschäftigungsverhältnis: Vollzeit

Einstellungstermin: nächstmöglich

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine/n

Key Account Manager (m/w/d)

Einsatzort: Glauchau

Die KOKI TECHNIK Transmission Systems GmbH ist Spezialist von der Entwicklung bis zur Fertigung von Schaltsystemen für automatisierte und Handschaltgetriebe. Vom anfänglichen Zulieferer für Dreh- und Stanzteile hat sich das Unternehmen zum zuverlässigen Entwickler und Großserienlieferanten von komplizierten Bauteilen und komplexen Baugruppen der Getriebetechnik für Automobilhersteller weltweit entwickelt. Zur aktuellen Produktpalette von KOKI gehören sämtliche Module des inneren Schaltsystems: Schaltdome, Schaltgabeln und Parksperren. Die KOKI TECHNIK ist mit rund 850 Mitarbeitern an drei Standorten in Deutschland sowie an weiteren Standorten in China und Indien aktiv.

Als Key Account Manager sind Sie Hauptansprechpartner für unsere Bestandskunden sowie Neukunden aus dem Automobilbereich sowohl im nationalen als auch internationalen Umfeld und betreuen den kompletten Vertrieb unserer Produkte. Hierbei verantworten Sie neben der Kundenpflege die Akquise von Neukunden und folglich den strategischen, systemischen und nachhaltigen Ausbau unserer Entwicklungsdienstleistungen.

Zu Ihren Hauptaufgaben gehören:

- Key-Account-Management für die Betreuung und Akquise bereits bestehender Kunden-beziehungen (OEM), Steuerung des Tagesgeschäfts
- Networking und Pflege der Geschäftsbeziehung im Sinnes eines professionellen Beziehungs-managements
- Erfolgreiche Führung von Vertragsverhandlungen unter Einhaltung der Verkaufsbedingungen und Zielvorgaben
- Vertrieb, Marktanalyse und Erschließung neuer Märkte
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie die Entwicklung von Vertriebs-strategien und -konzepten zur Erschließung neuer Märkte
- Eigenverantwortliches Führen von komplexen Projekten
- Planung, Monitoring und Analyse der relevanten KPIs
- Bewerten von KPIs und Ableiten von Handlungsempfehlungen über mögliche Optimierung
- Vorantreiben & Vermarkten innovativer technischer Themen
- Präsentation von Vertriebsaktivitäten und -ergebnissen

Was Sie mitbringen sollten:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau, Fahrzeugtechnik, Wirtschafts-ingenieurswesen oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Branchenerfahrung im technischen Vertrieb der Automotive-Branche
- Idealerweise ein belastbares Netzwerk in der Automobilindustrie
- Eine Affinität zu technischen Produkten sowie ein hohes technisches Verständnis
- Bereitschaft zur Übernahme von Verantwortung für Umsatzziele
- Ausgeprägte Fähigkeit komplexe Sachverhalte darzustellen (Präsentation)
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Verbindliches und verhandlungssicheres Auftreten als kommunikationsstarke und überzeugende Persönlichkeit
- Führerschein der Klasse B, Reisebereitschaft

Was wir Ihnen bieten:

- Herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgaben in einem werteorientierten Arbeitsumfeld mit Wachstumspotenzial
- Ein hohes Maß an individueller Gestaltungsfreiheit mit Raum für kreative Ideen
- Flexible Arbeitszeiten und 30 Tage Urlaub
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge und Kita
- Betriebliche Krankenversicherung
- Mitarbeiterrabatte über corporate benefits
- Kostenloser Mitarbeiterparkplatz

- Eine innovative Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Kommunikationswegen

Wir bieten Ihnen einen unbefristeten Arbeitsplatz in einem spannenden und internationalen Markt. Was Sie mitbringen sollten, sind ein hohes Maß an Eigenverantwortung und Leistungsbereitschaft. Sie finden bei der KOKI TECHNIK Anerkennung, eine attraktive Vergütung und eine sichere sowie langfristige Perspektive. Auf die Vereinbarkeit von Beruf und Familie legen wir großen Wert. Wir freuen uns auf Ihre Erfahrung und Expertise.

Bewerbungen können postalisch an die Abteilung Human Resources, Boschstraße 14, 08371 Glauchau oder via E-Mail an personal@kokitransmission.com gesendet werden.

Bitte geben Sie **Ihre Gehaltsvorstellung** sowie Ihr **frühestes Eintrittsdatum** mit an.

Ihr Ansprechpartner:

Sylvia Schilk

Human Resources Consultant

Telefon: +49 (0) 37296 764 152

E-Mail: personal@kokitransmission.com

KONTAKT

KOKI TECHNIK Transmission Systems GmbH

Bernd-Beltrame-Str. 7
09399 Niederwürschnitz

 Key Account Manager (m/w/d)

 +49 (0)37296 764-701

 personal@kokitransmission.com

 www.kokitransmission.com