

(JUNIOR) SALES MANAGER (W/M/D)

Arbeitsort: Planitzer Str. 2, 08056 Zwickau

Weitere Arbeitsorte: Home Office tlw. möglich

Beschäftigungsverhältnis: Vollzeit

Einstellungstermin: 01.02.2024

Niemand schafft es alleine, großartige Dinge zu erreichen!

Wir zeigen Ihnen, wie Sie sich mental auf Erfolg programmieren, aktuelle Herausforderungen als Wachstumschance nutzen und Ihren Zielen somit jeden Tag näher kommen. Wir fördern Ihr "Sieger-Mindset", sodass Sie und wir nach vorn katapultiert werden.

Und das Beste daran: unsere Leistungen helfen anderen Unternehmen besser in dem zu werden, was sie tun und zwar besser mit akademischen Nachwuchskräften in Kontakt zu kommen!

Das sind WIR

Aktuell zählen wir weit über 1.000 Kunden, doch nach oben setzen wir uns keine Grenzen - nur Ziele!

Unser kleines Team entwickelt sich kontinuierlich weiter, wir orientieren uns an und arbeiten auf unsere Objectives und Key Results hin. Doch hier sind wir noch nicht perfekt und unser Team hat noch einen Platz frei für eine/n engagierte/n Kolleg:in, die mit uns gemeinsam unser KPI-Dashboard auf das nächste Level heben will und unseren Zielplanungsprozess mit ordentlich Drive versehen möchte.

Doch Achtung: hier warten schon hungrige Kollegen auf Sie, die mit Ihnen gemeinsam ins nächste Level aufsteigen möchten!

Das bist SIE

Sie suchen ein agiles Team?

Sie fühlen sich in einer modernen und flexiblen Umgebung wohl?

Sie performen am besten anhand von Zielen?

Sie wollen im Vertrieb vorankommen und die Methoden der Profis lernen?

Worauf warten Sie noch? **Bewerben Sie sich für unser Salesteam!**

Gern auch als Berufseinsteiger und schon bevor Sie Ihren Abschluss in der Tasche haben.

Werden Sie mit uns zum TOP-Verkäufer!

Diese Herausforderungen wollen von dir angegangen werden:

- Stammkundenberatung und -service,
- Neukundenakquise,
- Ausbau unseres Upselling & Crossselling,
- Aufbau und Erweiterung unserer Vertriebs-KPI,
- Ausbau unserer Vertriebskanäle in Kooperation mit unserem Produktmanagement und Marketing,
- Etablierung unserer digitalen Plattform & Services bei unseren Kunden,
- Vergrößern unserer Reichweite,
- Standardisieren und Automatisieren unserer Vertriebsprozesse,
- Digitalisierung unserer Vertriebswege und -abläufe.

Wenn Sie aus Schlummerkunden Stammkunden machen wollen und Neukunden von unseren Leistungen überzeugen möchten, dann sind Sie perfekt als Salesmanager (w/m/d)!

Das erwartet SIE bei UNS

- zukunftsorientiertes Geschäftsfeld und lukratives Geschäftsmodell
- leistungsorientierte Vergütung
- Arbeitsplatz im Herzen von Zwickau
- Breites Aufgabenspektrum
- Kurze Entscheidungswege
- 26 Tage Urlaub und 1 Tag geschenkt
- Flexible Arbeitszeiten
- Karenzregelung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Arbeitgeberfinanzierte Weiterbildungsmöglichkeiten
- Prepaid Mastercard für steuerfreie Sachbezüge oder Jobticket
- Täglicher Kontakt zur Geschäftsführung und Vorgesetztem
- Jährliche Mitarbeitergespräche – Lessons Learned
- Ergonomische Arbeitsplatzausstattung
- Hochwertige Firmenbekleidung
- Kostenfreier Kaffee

- Regelmäßige Teamevents
- junges hochperformantes Team

KONTAKT

IPlaCon GmbH

Planitzer Str. 2
08056 Zwickau

 Frau Susann Götz
 +49 (0)375 8838150
 personal@iplacon.de
 www.iplacon.de