SALES MANAGER (M/W/D)

Als Sales Manager übernimmst du Kundenprojekte, präsentierst unser Produkt und berätst Neukunden. ► Jetzt bewerben!

Arbeitsort: Chemnitz
Beschäftigungsverhältnis: Vollzeit, Teilzeit
Einstellungstermin: 15.04.2024

Wir suchen #DenkerKoennerMacher als Verstärkung in unserem bunten Team, in Voll- und Teilzeit.

#AccountManager #Vertrieb #Kundenbetreuung #SalesManagement #Sales

Wir sind domeba aus Chemnitz und verfolgen die Mission, die Arbeitswelt für alle Menschen sicher, einfach und nachhaltig zu machen. Dafür haben wir uns auf die Entwicklung von Software-Lösungen in den Bereichen Gesundheitsschutz, Arbeitssicherheit, Qualität und Nachhaltigkeit spezialisiert.

Wir sind ein inhabergeführtes Familienunternehmen und spielen auf internationalen Bühnen. Zu unserem Kundenkreis gehören Unternehmen der Marken Coca-Cola, Unilever, Siemens und Paulaner. Wir bieten ein wirtschaftlich gesund wachsendes Unternehmensumfeld mit sicheren Arbeitsplätzen und langfristiger Perspektive.

Unser Team setzt sich zusammen aus verschiedenen Charakteren mit vielfältigen Kompetenzen. Ob Kommunikations-Experte, Quellcode-Guru oder Projektmanagement-Profi – der domeba-Wohlfühlfaktor sorgt dafür, dass wir alle gemeinsam wachsen. Wir lieben und leben eine ausgeprägte DU-Kultur, legen Wert auf sinnstiftendes Arbeiten und begegnen uns immer auf Augenhöhe. Dabei fördern und fordern wir uns jeden Tag aufs Neue, indem wir die richtigen und wichtigen Dinge angehen. Wir sind #DenkerKoennerMacher.

Dein Aufgabengebiet:

- Beratung und Betreuung von Neukunden sowie des vorhandenen Kundenstammes
- termin- und qualitätsgerechte Abwicklung des Angebotsprozesses
- Auftrags- und Vertragsprüfung
- eigenverantwortliche Übernahme von Projekten
- Beratungen und Produktpräsentationen bei Kunden Online und vor Ort
- Durchführung von Kundenbindungsmaßnahmen
- Teilnahme an Messen

Dein Profil:

- Kommunikationsfähigkeit gepaart mit sozialer Kompetenz und Überzeugungskraft
- Selbstständigkeit, Eigeninitiative und Flexibilität
- Berufserfahrung im kaufmännischen Berufsumfeld wünschenswert
- IT-Affinität

Unser Angebot:

- ein sicherer Arbeitsplatz in einem dynamischen, stark wachsenden Unternehmen
- flexible Arbeitszeiten, Gleitzeit mit Option auf Homeoffice
- ein vielfältiger, anspruchsvoller Job mit einem breiten Spektrum an Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Kunden jeglicher Branchen und Größe
- Arbeit in einer Unternehmenskultur kurzer Wege, schneller Entscheidungen, hoher Eigenverantwortung und flacher Hierarchien

Genau das Richtige für Dich?

Dann bewirb dich auf unserer Webseite unter "Jobs - Stellenangebote - *Deine Wunschstelle auswählen* - Jetzt bewerben" oder nutz den Direktlink zum Bewerbungsformular siehe unten. Wir freuen uns Dich kennenzulernen!

Hier kommst du zum Bewerbungsformular:

https://domeba.jobs.personio.de/job/1227094?_pc=1382396#apply

Nicht sicher, ob Du auf die Stelle passt?

Ganz einfach: Bewirb Dich trotzdem! Individualität ist heute wichtiger denn je. Deshalb gilt: Nicht Du musst Dich an die Stelle anpassen, sondern wir schaffen die passende Stelle für Dich. Möglich macht das unser dynamisches

Unternehmensumfeld. Gemeinsam sind wir erfolgreich!

Du willst wissen wie wir arbeiten?

Auf unserer Webseite und unseren Social-Media-Kanälen findest Du weitere Insights.

Kontakt

Jaqueline Jahn

bewerbung@domeba.de

domeba distribution GmbH

Bornaer Straße 205

09114 Chemnitz

** Der besseren Lesbarkeit halber wird im Text das generische Geschlecht verwendet.*

KONTAKT

domeba distribution GmbH
Bornaer Straße 205
09114 Chemnitz

Frau Jaqueline Jahn
+49 (0)371 4002080
bewerbung@domeba.de
www.domeba.de